

Programma Partner

Molte aziende hanno scelto, con soddisfazione e profitto, di collaborare con VoipTel Italia diventando Partner ed offrendo ai propri clienti le molteplici soluzioni VoipTel.

Tipicamente il partner di VoipTel Italia ha esperienza nel settore delle telecomunicazioni e/o dell'informatica, una profonda conoscenza del territorio ed una base di clientela consolidata.

VoipTel Italia propone ai suoi Partner due diverse forme di collaborazione: **Business Partner** o **Reseller Partner**.

Business Partner

La collaborazione Business Partner è dedicata alle aziende che vogliono proporre ai propri clienti i servizi VoipTel Italia abbinandoli ai propri servizi di consulenza, installazione e assistenza, guadagnando in modo costante nel tempo e creandosi nuove opportunità di vendita.

Le aziende che intendono diventare Business Partner VoipTel Italia hanno la facoltà di sottoscrivere il Contratto Quadro Partner dove si prevedono incentivi alla vendita e l'accesso all'area partner dedicata dove è possibile monitorare la propria attività di vendita visionando tutti i clienti segnalati ed il loro status, le commissioni maturate ed il relativo pagamento, tutti i prodotti e servizi del cliente e accedere agli avanzati strumenti di configurazione e monitoraggio dei prodotti e servizi venduti. Il Business Partner può beneficiare del supporto commerciale, tecnico ed amministrativo di VoipTel Italia. Inoltre il Business Partner potrà decidere in modo completamente autonomo quali prodotti e/o servizi di VoipTel Italia vendere ai propri clienti; può essere un mero segnalatore oppure provvedere direttamente alla vendita ed installazione dei prodotti e servizi presso il cliente.

Reseller Partner

La collaborazione Reseller Partner è dedicata alle aziende, dotate di autorizzazione ministeriale per la fornitura di servizi VoIP e/o internet al pubblico, che vogliono rivendere direttamente ai propri clienti i servizi VoipTel Italia. Il Reseller Partner può rivendere tutti i servizi VoIP, internet e cloud di VoipTel Italia avendo la libertà di gestirli in completa autonomia a livello commerciale, tecnico ed amministrativo. Il Reseller Partner può contare su un solido sostegno da parte di un gruppo internazionale e con pluriennale esperienza come è VoipTel.

Confronto tra Business Partner e Reseller Partner

Caratteristica	Business Partner	Reseller Partner
Contratto con l'utente finale	VoipTel Italia	Reseller Partner
Listini per l'utente finale	Listini VoipTel Italia	Listini Reseller Partner
Fatturazione e incasso	A cura di VoipTel Italia	A cura del Reseller Partner
Brand dei servizi	VoipTel Italia	Reseller Partner
Autorizzazioni necessarie	Nessuna	Autorizzazioni Ministeriali
Costi start up programma	Nessuno	Nessuno
Costi di mantenimento del programma	Nessuno	Nessuno
Area Partner dedicata	Disponibile	Disponibile
Pannello per l'utente finale	Con brand VoipTel Italia	A cura del Reseller Partner
Forma di remunerazione	Provvigioni	Listino scontato
Volumi minimi richiesti	No	No
Supporto commerciale	Si	Si
Supporto amministrativo	Si	Si
Supporto tecnico	Si, scontato	Si, scontato
Corsi di formazione	Si, possibili	Si, possibili
Kit di benvenuto	Si	No